

Как общаться с избирателем?

Навыки успешного общения и стрессоустойчивость



Ведущая Виктория Шухат

Что нужно сделать, чтобы общение с избирателем было успешным

Этапы общения

01.

Вступление в контакт

Цель этапа: Вызвать интерес и доверие собеседника



Предложение/Аргументация

Цель этапа: убеждение (через пользу)



Выяснение информации

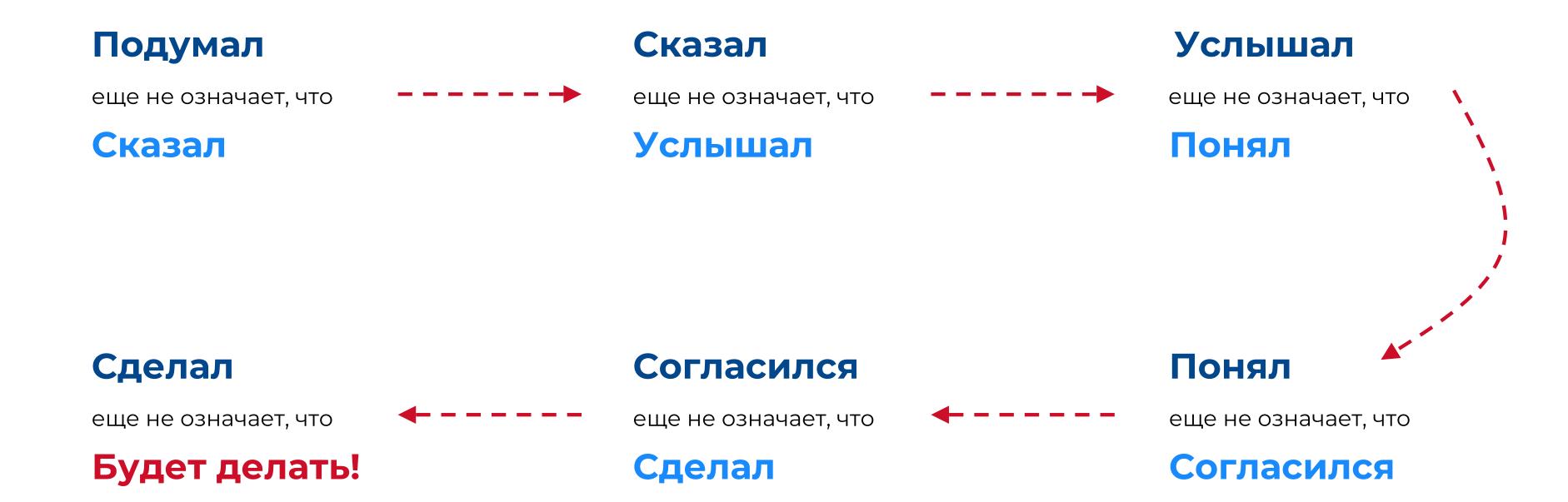
Цель этапа: понять степень информированности для последующей аргументации



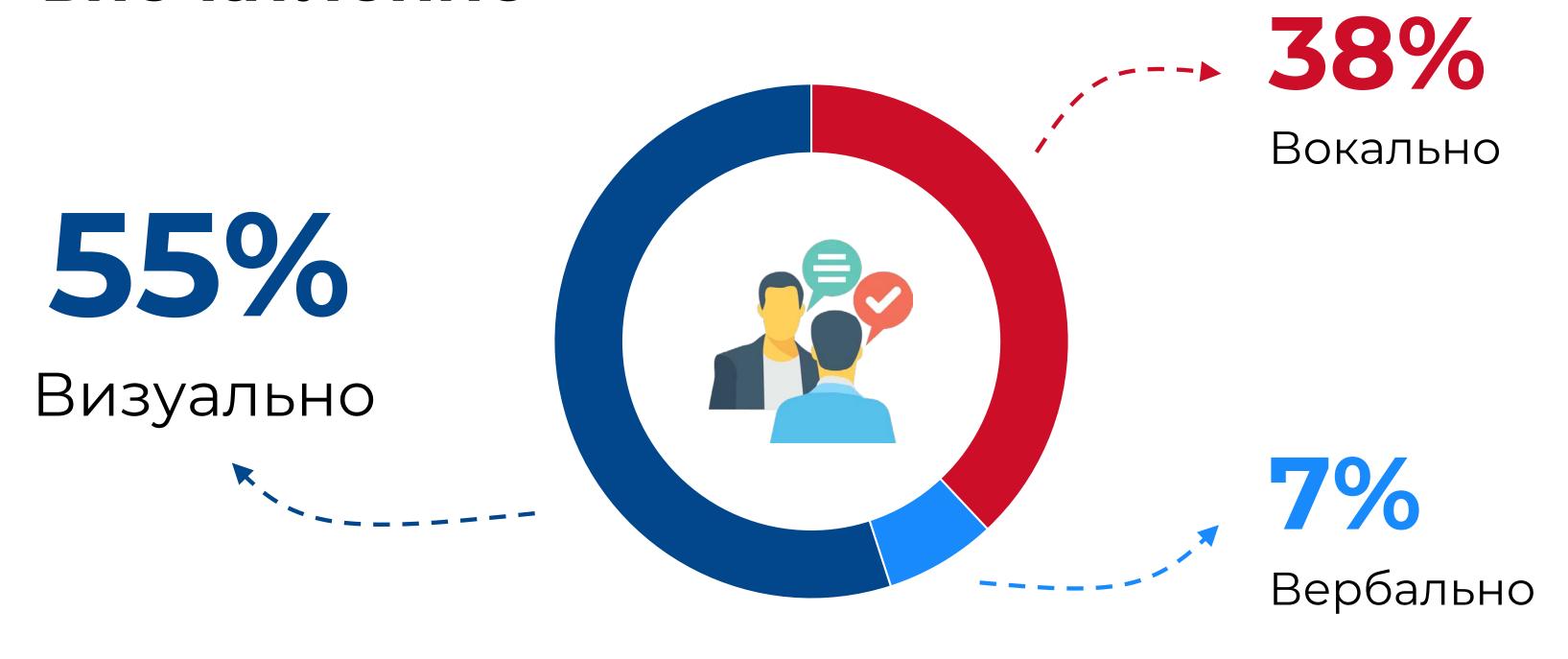
Завершение

Цель этапа: подведение итогов (результативность)

Особенности процесса общения



Как складывается первое впечатление



Принципы контакта



Доброжелательность/ открытость



Похожесть



Адекватность

Техники контакта



Эмоциональные

- Приветствие
- Обращение по имени
- Улыбка
- Поддержание зрительного контакта
- Открытая поза (положение рук)
- Установление оптимальной дистанции при разговоре
- «Разговор ни о чем»
- Сообщение о своих эмоциях
- Подстройка по речи



Рациональные

• Представление себя

(имя и удостоверение (бейдж) члена участковой избирательной комиссии №___)

• Обозначение темы разговора

Мы пришли рассказать о выборах Президента Российской Федерации, которые состоятся 15,16,17 марта

• Обозначение регламента

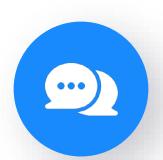
Нам понадобится не более 5 минут Вашего времени для ответов на несколько вопросов и уточнения сведений

Как выяснить информацию



Прояснение мысли собеседника:

- Используем анкету в мобильном приложении!
- Придерживаемся алгоритма разговора в приложении



Подтверждение главной мысли собеседника без изменения смысла:

• Парафраз

Способы голосования

- Лично на избирательном участке по месту регистрации
- оз. Голосование вне помещения (на дому), переносной ящик для голосования

механизм «мобильный избиратель». Необходимо подать заявление по месту нахождения.

О4. Дистанционное электронное голосование на портале «госуслуги»* (дэг)

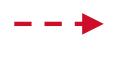
^{*}В тех регионах, где применяется.

Разделы анкеты в мобильном приложении

1. Сверка списков избирателей, проживающих в домохозяйстве

Представление и знакомство

Уточнение данных избирателя и адреса регистрации



Уточнение данных других избирателей, проживающих по данному адресу

о выборах

Информирование о месте, времени и способах голосования

2. Информирование

5. Отметка члена УИК о статусе разговора

Дать оценку состоявшемуся разговору



4. Контактные данные

Попросить номер телефона для связи, например, для уточнения времени визита



3. Выяснить намерение и предпочтительные способы голосования

Каким способом избирателю удобнее голосовать



Будет ли избиратель участвовать в выборах

Убеждение

Изменение позиции собеседника с помощью аргументов

На убежденных противников время не тратим – информируем всех!

Парафраз

Вводные слова

- Если я Вас правильно понял, вы говорите...
- Другими словами, вы хотите сказать, что...
- То есть, Вы имеете в виду...
- Значит, вам хотелось бы...

Работа с возражениями

Причины появления возражений

- Несогласие
- Избирателю нужно больше информации
- Знак потери интереса
- Знак заинтересованности
- Раздражительность Избирателя
- Потребности Избирателя не удовлетворены
- И многое другое

Хотите результатов – преодолевайте возражения!

Работа с возражениями

До работы с избирателем

- Выписать наиболее вероятные возражения Избирателей.
- Прописать сценарии ответов, дополнять знания в процессе работы.

При работе с избирателем

- Выслушать возражение Заинтересованное слушание.
- Согласиться с Избирателем Выразить понимание важности проблемы.
- Сообщить о цели вашего визита придерживаться в разговоре этих рамок.
- Показать пользу Вашей информации аргументы об удобстве доступных способов голосования.
- Подвести черту Ведь это больше не препятствие на нашем пути? Я ответил на Ваш вопрос? Мы можем двигаться дальше? Это больше не проблема?

Ответ известен в большинстве случаев – не торопиться!

Варианты согласий с возражениями

1. Да, и...

- Да, и эту трудность Вы хотели бы избежать
- Да, и Вы хотели бы решить этот вопрос

2. Условное согласие + выясняющий вопрос

Избиратель: Время работы избирательного участка слишком короткое, и я не успею вернуться из-за города.

- Я понимаю, вы считаете, что это для вас неудобно (условное согласие, когда слово "понимаю" может быть истолковано как согласие). Как Вы считаете, какая должна быть продолжительность его работы, сейчас можно проголосовать и в пятницу, и в субботу, и в воскресенье, в какой день вам удобнее? Часто допускается ошибка – утверждение обратного, когда член комиссии вступает в спор: Что Вы! Участок работает

3. Понимание + разъяснение

– Я понимаю, давайте разберемся...

долго, Вы успеете проголосовать!

– Да, я хорошо понимаю, почему вы так считаете, и вместе с тем давайте посмотрим, что Вы таким образом выигрываете...

Варианты согласий с возражениями

5. Метод буфера или джиу-джитсу

Сначала признать мнение Избирателя, потом высказать свою позицию.

- Многие Избиратели говорят об этом, да я и сам так думал, пока не узнал.....
- Мне понятны Ваши сомнения. Я тоже колебался, когда впервые...И при этом...

6. Уход от возражения

Если бы это разрешилось, Вы были бы довольны?

7. Миноискатель

– Я понимаю, вам кажется это долго/ сложно / бессмысленно, скажите, а это единственное препятствие для отказа?

8. Помогите мне сами

- Я понимаю, что это не убеждает, а что могло бы вас убедить?
- Я вижу, что вы не согласны, а при каких обстоятельствах вы бы согласились?

Приемы завершения разговора



Проверочный вопрос

- –У Вас какие-либо еще вопросы остались?
- –Да
- -Какие?
- –Нет
- –Хорошо, тогда ждем Вас на избирательном участке!



Использование вопросов избирателя

- –Вопрос Избирателя о будущем. Мы вместо ответа
- –Судя по Вашему вопросу, решение об участии в выборах уже приняли! (утвердительным тоном)
- -ДА!

Не забыть ответить на вопрос!

Сложные случаи

Если избиратель властный и требовательный...

Принципы общения

Как себя с ним вести:

- 1. Демонстрировать такую же степень уверенности в себе, что и собеседник
 - Точные, краткие формулировки
 - Усиление звучания тона
 - Не говорите на посторонние темы
 - Внимательно слушайте и вникайте в его позицию, проблему или просьбу
- Задавайте вопросы, требующие односложного ответа
- 3. Используйте слова: Делал, Могу, Имею, Делаю, Есть, Буду, Стану
- 4. Будьте дружелюбны, но корректны и прямолинейны

Отличительные черты:

- 1. Старается одержать верх
- 2. Требует немедленных действий и результатов
- 3. Четко формулирует
- 4. Разговор краткий, не всегда вежливый

Если избиратель агрессивный...

Принципы общения

Отличительные черты:

- 1. Быстрая речь
- 2. Эмоциональная речь
- 3. Жалобы
- 4. Обвиняющий тон

Как себя с ним вести:

- 1. Слушать, слушать, слушать
- 2. Узнать, что так рассердило собеседника
- 3. Проявить озабоченность по этому поводу извиниться общими словами
- 4. Не перебивать и не стараться торопить
- 5. Сохранять спокойствие
- 6. Кратко переформулировать суть претензии, подведя резюме
- 7. Поощрять Избирателя на самостоятельный поиск решений
- 8. Если он сердится отложить принятие решения на то время, когда он успокоится
- 9. Предложить решение и договориться о конкретных шагах
- 10. Быть обходительным

Если избиратель пассивный...

Принципы общения

Отличительные черты:

- Сдержанный тон
- Медлительная речь, мягкие интонации
- Доверие к информации
- Не требовательный
- Нуждается в ускорении

Как себя с ним вести:

- Не принимать такое поведение как должное
- Задавать открытые вопросы
- Использовать ключевые слова:
 Как, Когда, Что, Кто, Где
- Постоянно просить об обратной связи

Если избиратель излишне разговорчивый...

Принципы общения

Отличительные черты:

- Быстрая речь
- Прерывистое дыхание
- Частые быстрые переходы от одной темы к другой
- Получает удовольствие от посторонних тем во время делового разговора

Как себя с ним вести:

- 1. Задавайте закрытые вопросы
- 2. Контролируйте паузы
 - Сокращайте время пауз и промежутков между высказываниями
 - Сохраняйте вежливость и не спешите
- 3. Ограничьтесь минимальными ответами
 - Избегайте посторонних тем
 - Не приглашайте к обсуждению ненужных в данный момент тем
 - Отвечайте кратко

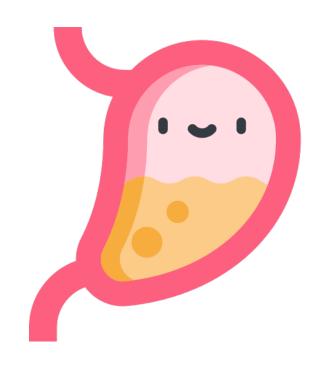
4. Помогите ему сконцентрироваться

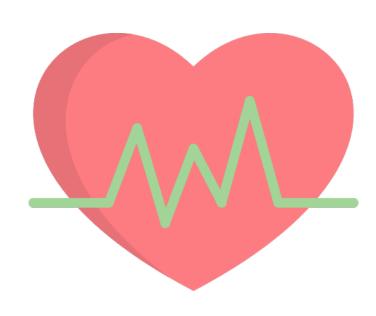
- Переформулируйте его фразы в свою пользу
- Не забывайте об обратной связи

Как о себе позаботиться?

Что страдает при стрессе?



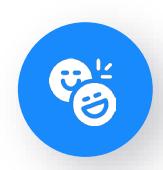




Иммунитет

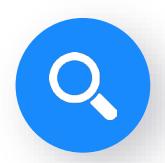
Желудок

Сердце



Измените свой взгляд на события:

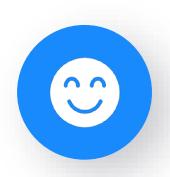
- Не позволяйте другим оказывать давление на вас. Смотрите на грубость или сарказм как на отрицательные черты характера человека, являющиеся скорее его проблемой, чем отражением ваших способностей
- Никогда не таите зла
- По меньшей мере один раз в день говорите другим что-нибудь приятное. Комплименты поднимают настроение у обеих сторон
- Представьте себе, как будете относиться к этой ситуации через шесть месяцев или через шесть лет
- Придерживайтесь философии, что многое в жизни не имеет большого значения, а большинство произошедших событий вообще ничего не значат



Смотрите шире

У всех есть свои проблемы, каждый из нас представляет собой проблему или живет с проблемой! Лишь очень немногие проблемы действительно катастрофичны.

- Разбейте большие проблемы на более мелкие и решайте их одну за другой.
- Будьте оптимистом. Относитесь к ошибкам и неудачам как к возможности чему-нибудь научиться.
- Всегда пытайтесь отыскать хорошую сторону во всем, что происходит, каким бы плохим оно ни казалось с первого взгляда.



Улыбайтесь

Исследования показывают, что дети ясельного возраста смеются в среднем 450 раз в день, взрослые – только 15 раз в день.

 Будьте по-детски непосредственны в проявлении чувства юмора и способности видеть смешную сторону происходящего.



Перестаньте беспокоиться – начните работать

Худшее время для беспокойства – раннее утро, когда все представляется в самом мрачном и черном свете. Это время, когда скорость обмена веществ незначительна, температура тела минимальна, а уровень содержания глюкозы в крови низок.

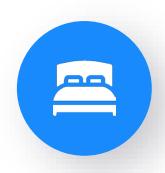
Этот физический спад, обусловленный нашими внутренними часами, вносит значительный вклад в переживаемое многими из нас чувство отчаяния и безнадежности. Наполеон однажды заметил, что еще ни разу не встречал солдата, «который бы отличался храбростью в три часа утра». Поэтому в следующий раз, когда проснетесь в приступе отчаяния, успокойте себя тем, что это состояние обусловлено, главным образом, биологически, и что днем вы почувствуете себя лучше и оптимистичнее.



Перестаньте осуждать себя

Будьте внимательны в отношении того, что говорите себе сами. Самоуничижительные комментарии и мрачные внутренние диалоги подрывают уверенность в себе и вызывают ненужный стресс

- В следующий раз, когда начнете говорить себе, что никуда не годны, сверьтесь с действительностью. Спросите себя,
 основаны ваши мысли на твердых фактах или на сомнительных предположениях
- Говорите себе положительные, укрепляющие самоуверенность вещи
- Когда у вас что-то получается, поздравьте себя
- Когда вы допускаете промах, ищите в содеянном не только ошибки, но и положительные моменты
- Никогда не употребляйте общих выражений для описания своего поведения. Если вам не удалось достичь цели, вместо того, чтобы говорить: Это доказывает, что я всегда буду неудачником, скажите себе: На этот раз я потерпел неудачу, но я знаю, где допустил промах



Расслабьтесь в конце дня

Это простое упражнение – прекрасный способ расслабиться либо перед уходом домой, либо по возвращении домой после напряженного дня

- Сядьте, расслабьтесь, полуприкройте глаза и сосредоточьте взгляд на точке на полу в полуметре перед собой.
- Концентрируя внимание на этой точке, дышите медленно и глубоко.
- Удерживайте взгляд на этой точке в течение полной минуты
- По истечении 60 секунд встаньте и вернитесь к своим обычным занятиям, удерживая чувство глубокого психического расслабления

Успешной Вам работы!



Ведущая Виктория Шухат